



تنافسية المؤسسة ومفهوم الجودة في ظل تحولات المحيط

د. عبيرات مقدم

أ. زيد الخير ميلود

كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير

جامعة الاغواط

تمهيد:

تعتبر المؤسسة حجر الأساس في بناء الاقتصاد الوطني، والأداة الفعالة في حل مشكلة التوفيق بين الحاجات المتزايدة باستمرار والموارد المحدودة نسبيا. وهي بدورها ترتكز على الفرد كمنظم أو كعنصر عمل محرك ومحدد ومحرك للنشاط والموارد.

ونظراً للتغير الرؤية وتحول التحديات التي فرضها تحرير المعاملات والتبادلات في التجارة الدولية وتعظيم مفاهيم جديدة تتصب في إطار تكريس عولمة الاقتصاد وضرورة الاندماج وتوسيع السوق بما أضفي صفة العالمية على المؤسسة كعون اقتصادي، معطياً بذلك أبعاداً جديدة لمفهوم التنافسية في جميع مستوياتها من مؤسسة وفرع واقتصاد وطني وإقليمي والمفتاح الأساسي في تحقيق القدرة على التنافس هو الجودة التي عرفت إثراءً في مضمونات هذا المصطلح، خاصةً مع موجة إعادة التأهيل للنسيج الصناعي التي يركز عليها اتفاق الشراكة و مجالات التعاون لمعالجة هذه الإشكالية التي تعتبر رهان أمم المؤسسة الاقتصادية الجزائرية، وشرطبقاء لا غنى عنه، انطلاقنا من فرضية أن وضعية المؤسسة في بلادنا تقضي بالحكم في الخطوة الأولى ممثلة في الجودة، لكنها لا تعدو أن تكون حلقة في سلسلة باتجاه

التحسين فالجودة محطة في سفر، وليس نهاية المطاف؛ فهي الأداة الأولى التي تتبعى المبادرة إلى ضمانها كأساس للبقاء.

أولاً: التنافسية في المحيط الدولي:

يعرف المحيط الدولي جملة من الضوابط الجديدة غيرت فيه كثيراً من المفاهيم، وعلى رأسها مفهوم التنافسية، والمفاتيح الازمة لتحقيقها، وكذلك مستويات التفكير المتعلقة بها. وفيما يلي نقدم أهم الأفكار في هذا الإطار:

١- إفرازات المحيط الدولي وأثرها في المؤسسة:

تجد المؤسسة صعوبة في التوفيق بين سعيها الحثيث لبلوغ هدفها الرئيسي، ممثلاً في تحقيق الربح، وبين الاستجابة لمشترطات زبائنها، المؤدية إلى رضاهما وضمان ولائهم لمنتجاتها.

ويزداد الأمر تعقيداً، إذا علمنا ، أن هذه المؤسسة تتحرك ضمن محيط تستمد منه عناصر بقائها ومقومات استمرارها. غير أنه يتسم بشدة التغيرات وغلبة التقليبات. فما يصلح اليوم قد لا يصلح بالضرورة غداً. وما ثمة ثابت سوى التغيير. كذلك تشهد الألفية الثالثة التطبيق الكامل لاتفاقية التجارة العالمية تحت إشراف المنظمة العالمية للتجارة والتي تحاول من خلال المفاوضات بين الدول إلى تحرير التجارة وتكرис المبادئ الكلاسيكية للاقتصاد الليبرالي المعتمد أساساً على نظام طبيعي يحكم سلوك الأفراد وطبيعة الأشياء ويتجسد في حرية اقتصادية تستند مفهوم اليد الخفية للربط بين مصلحة الفرد ومصلحة المجموع. وتضفي طابع القذافة على ضرورة ترك الأفراد يتحركون في إطار ذلك.

والمنظمة العالمية للتجارة تدرج مع صندوق النقد الدولي والبنك العالمي في ثالوث يسعى إلى تنميـة الأسواق في إطار عولمة تحول العالم لسوق واحدة تسودها

المنافسة التامة. ويدار فيه الاقتصاد الدولي على أساس عالمية، ووفقاً لمعايير وقواعد يتمسك بها الأقوياء، وهو ما يدفع باقي الدول إلى إعادة ترتيب بيتها الاقتصادي داخلياً، واتخاذ الإجراءات التصحيحية التي تمس المستوى الكلي والجزئي للمؤسسة، خاصة في الاهتمام بجودة المنتج، حتى تحافظ على مكان لها في الخارطة في ظل الأوضاع الجديدة¹. وإنما كان عليها تحمل تبعات ونتائج ما يترتب على عدم المواكبة للتغيرات.

2 - تطور شروط التنافسية الاقتصادية:

يمكن تحديد ثلاثة مراحل، تطور عبرها محیط المؤسسة مؤثراً بذلك في نمط التفاعل والممارسة التسirية. تبعاً لنظام الأولوية في كل مرحلة. وهي كما يلى :

المرحلة الأولى:

والتي تميزت بنمو قوي وسوق جيد، يتبع هوامش ربحية مرήحة، لأن عرض السلع أقل بكثير من الطلب عليها. لذا تم التركيز في هذه المرحلة على الوظائف التقنية والصناعية، لكي ننتج ومن ثم نبيع، تحدد داخل المؤسسة الكميات الاقتصادية للإنتاج، والتصميمات والأشكال والمتطلبات. وتسمى المرحلة الإنتاجية والمتسمة بندرة المنتج.

المرحلة الثانية:

عندما توازن العرض بالطلب، أصبح للزبون إمكانية اختيار مورده، الأمر الذي دفع المؤسسة إلى أن تنتج ما سبب، وهو ما يتطلب القيام بجملة ضرورية من التقديرات التجارية والتحكم في نشاط الإنتاج والاهتمام بالأجال الإستحقة. وتسمى المرحلة التجارية المتسمة بندرة السوق.

المرحلة الثالثة:

حيث تجاوز فيها العرض مستوى الطلب، وهو ما أفرز مشكلة أساسية واجهتها المؤسسة، وهو نشوء منافسة حادة بين المنتجين في مواجهة زبون تزايدت شروط



ومتطلباته، وتعمقت ثقافته حول ما يحتاج من سلع وخدمات. مع توسيع مجال الإختيار لديه نتيجة لذلك. وهذه المنافسة فرضت على المؤسسة منطقاً جديداً يعتمد على :

- * التحكم في التكاليف؛
- * تحقيق الجودة العالية؛
- * قصر آجال التسلیم وجدية احترامها؛
- * تمييز المنتجات؛
- * التكيف الدائم مع نظور تصميم المنتج وتقنيات الصنع.

وفي ظل هذا، تسعى المؤسسة إلى إنتاج ما يبع فعلاً، من خلال الاهتمام بالإستراتيجية الصناعية والمراقبة الدقيقة للتسبيير، والانطلاق من مجرد التقدير إلى ما يسمى بخلق المستقبل وصناعته، وتحفيز احتياجات المستهلك الذي أصبح محور الارتكاز في جميع ما تقدم عليه من قرارات في أبعادها الثلاثة²، وملحظة التناقض الكامن في مونتي الزوج (الجودة / السعر). والذي يتطلب القيام بالتحكيم لتحقيق الانسجام الشامل طبقاً لنظام الأولويات وقاعدة 80/20³. مع التوجه نحو منطق أكثر شمولية يهتم بالوصلات عوض المفاصل وهي وضعية فرضت جودة أفضل وأجال أقصر وصدق أكثر مع أسعار أقل، وسرعة استجابة أفضل للسوق ممثلة في مجموعة الزبائن الحاليين والمحتملين مستقبلاً.

وبالتالي التساؤل حول التطور الذي يمكن أن تتحقق المؤسسة وتسمى بالمرحلة التسويقية التي تتميز بقدرة الزيون، إذ أصبح يمثل الثروة والأصول الحقيقة.

مع التحولات في نظم المعلومات ونظم النقل السريع وتطوير تقنيات الاتصال كعنصر جوهري ومفتاح يفرض التوأمة بين التدفقات المالية والتدفقات المعلوماتية. فقد تسارعت وتيرة التغلغل في هذه المرحلة.



لقد أصبحت المؤسسة في حالة تفاعل يرتبط بقدرتها على التكيف السريع والمستمر مع الاحتياجات المتغيرة للسوق الشديدة التنافس، وقد ترقى إلى مستوى المبادرة للتفاعل، عن طريق امتلاك قدرة التأثير على تطور السوق بصنع منتجات جديدة قبل المنافسين ، تكون ذات جودة عالية وتتنوع كبير وبأقل تكلفة، ومثيرة لخلق احتياجات مستجدة لم يكن المستهلك يشعر ويهم بها.

والوصول إلى هذا المستوى صاحبه زيادة الاهتمام بالمستهلكين، وجمع المعلومات عن خصائصهم واحتياجاتهم، والعمل على تلبية رغباتهم، كمدخل لتحقيق رضاهم. وبذا لم يعد السعر محركاً لسلوك المستهلك، بل ظهرت جوانب أخرى يهتم بها، كالثقة في جودة السلع وإبتكار أنواع جديدة من المنتجات والتوعي فيها وهو ما أصبحت مواجهته شرطبقاء لا مفر منه. يرتكز على البحث عن الجودة والتميز في الأداء من خلال إجادة كل فرد في المؤسسة لما يقوم به من عمل، وإستراتيجية شاملة للتحسين المستمر في جودة المنتج سلعة أو خدمة⁴. وتميز بالمرونة المؤدية إلى إدراج التعديلات اللازمة لتحقيق الملائمة مع احتياجات المستهلك متتحوله بذلك إلى الجودة كإستراتيجية تنافسية وأساس لفلسفة إدارية شاملة.

ثانياً : مفهوم الجودة :

تعتبر الجودة من المفاتيح الأساسية، التي قطعت أشواطاً كبيرة في تطورها، وتوسيع مدلولاتها، بما يخدم تحقيق التحسين المستمر والشموليـة. وهي مطلب ملح، نقلب مدلوله ضمن الإطار التاريخي، ببعده الزمني والمكاني، مما غذى هذا المفهوم بكثير من المعاني الضمنية في كل مرة. مما جعل ثراء هذا المصطلح يزداد عبر الزمان.

١- التطور التاريخي لمفهوم الجودة:

قد يكون البحث المستمر لإيجاد مستوى مرضي من الجودة، أمراً سعي إليه الإنسان عموماً والمؤسسات بأنواعها خصوصاً، منذ القدم لكنه عرف تطوراً مذهلاً. وقد راهنت على هذا التطور الصناعات حتى أصبح أداة للتمييز، وقاعدة للتحسين وهو ما توجهت به الصناعة اليابانية وروادها، وما تابعها في الصناعة الأمريكية فيما بعد، ولا بأس أن نذكر بإيجاز المراحل التي مر بها مفهوم الجودة فيما يلي^٥:

ارتبط الطور الأول للجودة بالمطابقة للقواعد، الذي يلجم في التحكم الإحصائي في الجودة لتظهر فكرة الجودة بواسطة عملية المراقبة، لكن محدودية هذا الاتجاه، تعزى إلى تنامي علاقات النزاع بين المصنع والمراقب، والعدائية بينهما. ومن جهة أخرى نلاحظ أن الانضباط بالقواعد، غالباً ما يكون على حساب التكفل باحتياجات السوق والاهتمام بها.

أما فيما يخص الطور الثاني، فينصب الاهتمام فيه على الملائمة للإستعمال، وبذلك ضمان إشباع احتياجات السوق. وهو ما يصعب التحكم فيه، نظراً للتغير السريع في هذه الاحتياجات، واستحالة حصر التوقعات بكل استخدامات السوق للمنتج. يأتي الطور الثالث ليركز على التحكم في التكاليف، وهو ما يقترب من المقاربة السعرية، ويعني تقديم أعلى مستوى للجودة، لكن بأقل تكلفة ممكنة. ويحد من هذا الاتجاه شدة المنافسة، والسباق اللامتاهي في هذا الإطار، مما يتطلب ضرورة، العمل على التجديد للحصول على الجودة الأفضل، والتكلفة الأقل. وفي ذلك فليتنافس المنافسون.

ثم يظهر الطور الرابع في الجودة كسباق تنافسي محور ارتكازه المستهلك، ليتجه نحو الاحتياجات الكامنة، والاستجابة للزبون قبل أن يعبر عن احتياجاته،

والبحث عن استعمالات غير معروفة، لكنها تصبح ضرورية بمجرد اكتشافها، والذي يتيح للمؤسسة ميزة السبق لكنه يتطلب تحسيناً مستمراً، وسرعة في الاستجابة للسوق كبيرة، لأن بطء الحركة مقارنة بالمنافس يعني ضياع الفرص والتهميش وربما الاختفاء.

وهذا العرض يؤدي بنا إلى ملاحظة أن مفهوم الجودة تطور في إطاره التاريخي بالبعدين الزماني والمكاني، من مجرد عمليات فحص تكشف الخطأ دون تقاديه، إلى ضبط للجودة يمتد إلى التصميم والأداء، إلى تأكيد للجودة ينصب على الوقاية من الأخطاء من خلال التخطيط، إلى مفهوم الجودة الشاملة الذي ظهر في الثمانينات والذي يركز على العمل الجماعي، والتركيز على الزيون والموارد، مع العمل على التحسين المستمر⁶.

انطلاقاً من حقيقة أن تفهم وإشاعر ما ينتظره المستهلك هو أفضل وسيلة دائمة لتحقيق النجاح، لتحولها من نظرة مخرجات المنتج (produit out) إلى مفهوم مدخلات السوق (market in) التي تركز على رضى المستهلك، في حركة مجموع لا ترتبط بعمل نخبوي فقط، بل تتحقق جراء قيام كل فرد في المؤسسة ضمن دوره بإجاده عمله، وهو ما ينعكس في أثر رافعة للجودة الشاملة. وبذا تبدو الجودة ك المجال لقاء بين أهداف المؤسسة وأهداف زبائنها، يربط دوافع الأفراد برسالة المؤسسة.

بناء على ما نقدم، تظهر عدة مداخل في تعريف الجودة، تعبّر عن مختلف زوايا التفكير المرتبطة باهتمامات متباينة بين مختلف الأعوان المتدخلة في مجال الجودة.

فالمدخل المثالي، يعتبر الجودة مفهوماً مطلقاً، يعبر على أعلى مستويات التفوق، لا يصل إلى تعريفها بل نحس بها وندركها ونறّع عنها.



ويذهب مدخل المنتج إلى إمكانية قياس الجودة وتحديدها بدقة، لربطها باحتواء عنصر أو خصائص معنية.

ويهتم مدخل التصنيع بالنظرية الهندسية الفنية، تراعي التطابق مع المتطلبات وتحقيق المواصفات المطلوبة.

كما يركز مدخل المستخدم على ما يريده المستهلك ويراه. ولكن مدخل القيمة يبقى السائد حسب دراسات الاستطلاع، إذ يعتمد على التكلفة والسعر، بتوفير الأداء بسعر مقبول.

أما بالنسبة للدول النامية، فتعتبر مدخلات القضاء على دائرة التخلف الاقتصادي، الذي له أهمية في ظل الضغوط المالية لكنه مركب صعب قد يتحول من فرصة إلى قيد يدرج ضمن حواجز الدخول. سيمما مع تطور المعايير واللوائح الفنية التي قد تعجز عن تحقيقها.

2 - مفهوم الجودة والمستهلك:

إذا كان ما وصل إلينا عن الحضارات القديمة من نصوص وأثار، يثبت أن الاهتمام بالجودة قديم فإن الاهتمام بالمستهلك يعتبر حديثاً، يرتبط بالمرحلة التسويقية، التي ترتكز على المستهلك في بناء خططها الإستراتيجية، بحيث تبدأ الحلقة الإدارية والاقتصادية من المستهلك وتنتهي به في إطار كسب رضاه، وسعى المؤسسة إلى تحويله إلى زبون، بما تحمل هذه الصفة من معاني ديمومة العلاقة، وتعزيز الولاء، وتجسيد فكرة أنه يمثل الأصول والثروة الحقيقة للمؤسسة.

وتتحول الجودة إلى محصلة نهائية لجهود وأنشطة المستهلك والمنتج وأية جهة أخرى لتحصيل أفضل الخصائص والصفات للسلعة، في مقابلة الاحتياجات المطلوبة لإشباع المستهلك وبهذا تظهر الجودة كسطح بيني⁷ بين التسويق والإنتاج والإستراتيجية، تتوزع مسؤوليتها بين الجميع. ولا يختص بها وظيفة معينة بذاتها.



وبهذا نجد كلمة الجودة ، تحمل في طياتها كثيرا من المعاني الضمنية، تتسع من خلالها أبعاد التفكير فيها. ويظهر الواقع العملي للجودة شكلين :

- جودة خارجية:

تتعلق بإرضاء الزبائن، بواسطة توفير سلعة أو خدمة مطابقة للتوقعات، وتحقيق الشعور بالوفاء.

ويترتب عليه ارتفاع الحصة السوقية بالاستماع الدائم لهم، والاهتمام بالاحتياجات غير المعبر عنها.

- جودة داخلية:

تنصب على تحسين سير المؤسسة داخليا، بوضع الوسائل الالزمة للتنظيم الجيد، والحد من الإخلالات، وتنوجه للإدارة والعاملين برسم سيرورات داخلية بواسطة مسعى المشاركة.

ويتمحور موضوع الجودة في توفير عرض ملائم للزبائن، والتحكم في السيرورات لضمان التحسين، دون مبالغة في الجودة، بحيث لا يتعلق الأمر بالاستجابة المطلقة لنوعات الزبائن، بل الإجابة بصورة أفضل من المنافسين.

ويعد التحسين المستمر من المبادئ الأساسية للجودة، التي لا تعتبر هدفا ولا نهاية ولا محطة وصول، بل هي سفر دائم، وهذا ما دعا إلى تمثيلها بعجلة دومنغ⁸ التصحيحية والوقائية، والتي تسير نحو الأمام وبالاتجاه نحو الأعلى مع استخدام مكابح التراجع.

فهو يتاح إمكانية العمل في أفضل الشروط التي تترجم في علاقة الثقة وتحقيق المكسب ماليا، والتأثير على المورد البشري، بتحديد الأدوار والصلاحيات والتحفيز.

وهذا مجهد يمس جميع المؤسسة، من خلال مسعى الجودة كمقاربة تنظيمية تسعى للتطوير المستمر على أساس المشاركة.

٣- آليات إرضاء المستهلك:

أصبح الإرضاء هدفاً حتمياً لكل مسعى جودة، وشرطبقاء للمؤسسة، سواء بالمحافظة على المستهلكين الحالين أو محاولة السعي نحو زبائن جدد. وهو ما لا يتأتى إلا بمعرفة الاحتياجات المصرح بها وغير المصرح بها والضمنية، إذ إهمالها لا يقل أهمية عن الأولى. ويبقى الاستماع الدائم هو السلوك الفعال لحصر الاحتياجات والوفاء بها على الوجه المطلوب. مع التمييز بين المستعمل والزبون، فكل منهما متطلباته.

وبعد ذلك يجب استباق وتوقع الاحتياجات. لأن المستهلك لا يملك البقطة التكنولوجية الكافية لتطور المنتجات، وهو ما يعطي المورد ميزة أكيدة.

ومن الضروري قياس الرضى ومعرفة الأسباب والمسببات، حتى تتمكن المؤسسة من اتخاذ التصحيحات الازمة لتعديل مسار العلاقة بينها وبين زبائنه، ومن الطرق المستعملة في هذا المجال يوجد أسلوب تحقيق الرضى^٩، والذي يهدف إلى إثراء المعلومات واتخاذ القرارات الإستراتيجية وقياس أثر الأعمال. وتقليل الفجوة بين نظرة المنتج والجودة المصممة لديه، ونظرة الزبون والجودة المحصلة عنده، بتصحيح انحراف الانجاز في الأولى، وانحراف الاتصال في الثانية، بواسطة الجودة المقدمة، التي تقارب بين حلقتى الجودة عندهما.

٤- الجودة والمقاربة النظمية:

لقد اشتغل المجتمع العلمي البشري بالشرح في ظل المنهج الأرسطي ثم المنهج الديكارتي المعروفة مبادئهما. لكن تعقد الظواهر وتناميتها بعد الثورة الصناعية، أكدت محدودية العلوم في فهم وتفسير الظواهر، لاستحالة فهم المجموع والتحكم في الرؤية الإجمالية في ظل العوّم التقليدية والاختصاصات.



فجاءت المقاربة النظامية كثورة، لنفس الظاهرة كنظام في جميع أبعادها، وتحررت من النظرة التحليلية، التي تغرق في التفصيات في طيات المشكلة، وابتعدت عنها حتى تصل إلى تأثيرها في المسببات والنتائج، باعتبار الكل نظاماً يتفاعل فيه جملة من العناصر، وكل واحد منها يشكل نظاماً فرعياً بدوره.

وعليه. تطور الفكر الإداري إلى مقاربة تصنف المؤسسة كنظام، ولكنه ديناميكي يحقق المرونة والتغير، ومفتوح بمعنى أنه يتفاعل مع محبيه ويستمع دوماً إلى تغييراته.

وهي انطلاقاً من افتتاحها تتطور وتتمرّب براحت حياتها ، في تحول هيكلية يحمل في طياته تغيير طبيعية لا تغيير درجة، وما يصاحبها من ثمن التغيير الذي يجب أن تدفعه المؤسسة للتوفيق بين سلوكها المرتقب وسلوكها الحالي.

وتأتي مقاربة الجودة لتكرس اعتبار المؤسسة كنظام مفتوح. حيث ترکز على ما تفعله المؤسسات كمدخلات لهذا النظام، ثم مجهودات المسعى كمعالجة وأخيراً النتائج والإنجازات التي تعبّر عن المخرجات.

5- مسعى الجودة والتغيير والتعلم:

إن مسعى الجودة هو نظام تعلم يعمل على تحسين أداء الموارد البشرية، ويحدد الكيفية التي تنتهجها المؤسسة في تحديد أساليب وضع التغيير، وكيفية ضمان أن يتحقق التغيير نتائجه المرجوة ويعمل على تعليم العاملين كيفية المشاركة في ذلك. ولأن التغيير سيرورة تمر ضرورة من خلال التعلم فمسمى الجودة سيرورة تغيير.

والتوازن في النظام يحدث إثر التقاطع النهائي في المحيط. الذي يأخذ شكل ضبط أو تكيف أو تطور هيكلية بإعادة الترميز والبرامج، وهو ما يرتبط بالثقافة، التي

تلخص طريقة أداء الوظائف والصورة التي تؤدي بها الأعمال، بناءً على مجموعة القيم والسلوكيات والقواعد المميزة.

٦- مفهوم الجودة والتعرف على الأشياء:

يرتبط مفهوم الجودة عادة بشيء أو إنسان أو موصوف ، وهي ما يعرف به الشيء فهي إشارة للتعرف. وتبعاً لطريقة التعرف على الأشياء ، يتغير مفهوم الجودة ولذلك نجد الملامح التالية في النظر إلى الجودة:

أ- التعرف بالالماثلة: وهذا جودة الشيء تكون بالمطابقة بمرجع خارجي يقيم بالمقارنة، فهي إذا حسب هذا المنحى عبارة عن مسألة مظهر وتقدير، وهو مفهوم سطحي يرتبط بجمالية المظهر .

ب- التعرف بالتمييز: ويرتبط بخاصية الشيء وجوده، ولذا تصبح الجودة ثمرة التعرف وهو ما يتعلق ضرورة بمرجعية المعيار للجودة واعتباراته الشخصية في تحديد حوصلة حول الشيء، وبهذا يتتطابق سؤال من؟ وسؤال ماذا؟ في سؤال ما؟.

ج- التعرف بالقيمة: تتحدد الجودة بمدى المساهمة في التحسين والترقية للإنسان فيلاحظ فيه قيمة الشيء الإنسانية وقياس دورها في الأداء الإنساني.

د- التعرف بالمعاوضة: فالجودة وسيلة تعويض للنقص وإطفاء للألم الناجم عن الاحتياج لدى الشخص، وهو مؤشر لدرجة الحاجة وهذا التفسير يقع في الجانب السلبي. والشيء الجيد هو الذي يملأ فراغ الفقد ويسد النقص المرتبط بتعریف الحاجة الإنسانية.

٧- مستويات الخدمة وتطور الجودة:

نجد المستوى الصافي المتعلق بالاحتياجات الأولية والضرورية وتحقيق الجودة فيه بانعدام العيب ، وهي مسألة ترتبط بالإرادة ومجال التجربة.



ثم المستوى الأول حول توقعات المنفعة، ومعايير الجودة فيه هي الفعالية والمصداقية، وهي مسألة ترتبط بتوكيد الجودة ومحاجل الإشهاد.

والمستوى الثاني للتوقعات المحددة، ومعايير الجودة فيه الاعتراف وإعطاء القيمة، وهي مسألة لتشخيص القيم الشخصية ومجال التأهيل.

وأخيراً المستوى الثالث لتوقعات الصالح العام، وتتعدد معايير جودته بالمشاركة للصالح المشترك، وهي مسألة تتعلق بالمواطنة ومجال مهمة الخدمة المؤهلة.

ومن هنا نخلص إلى أن الإشهاد ليس نهاية في حد ذاته، بل يتواصل التطوير بعده وإنما كان مجرد عمل في الواجهة لا يؤدي الغرض المنبثق عنه، وهو السعي نحو التميز الصناعي مقارنة بالمنافسين بتحقيق أفضل إشباع للزبون بواسطة ثلاثة الأجل والجودة والسعر.

وبتنظيم المؤسسة حول هذا المفهوم ضمن مسعى يمس الأدوات والأساليب والنظم والإستراتيجية.

ثالثاً : نظام الجودة والتقييس:

في ظل مقاربة نظامية، وسعياً وراء إضفاء صبغة الموضوعية على مفهوم الجودة الذاتي بطبيعته، يصبح لزاماً التفكير في تحليل النظام وترسيم عمليات التقييس لتكريس الثقة بين المورد والزبون.

1- نظام إدارة الجودة :

ويتعلق بالطريقة التي تتطور بها النشاطات في مجال الجودة، وينصب على الهيكل التنظيمي والوثائق والسيرورات والموارد المستعملة لتحقيق أهداف الجودة، استجابة لاشتراطات الزبائن.



تعود حيثية تبني هذا النظام إلى البحث عن النقاوة كمبرر كافي، إضافة إلى تحسين الكفاءة والتنسيق والتکلف الجيد بأهداف المؤسسة ورضا الزبون بغية الحفاظ على الحصص السوقية الحالية والانفتاح نحو أسواق جديدة، والتنافس على أساس نفس القواعد.

ويعود تبني نظام إدارة الجودة لقرارات إستراتيجية تشجع المعايير الدولية ومقاربة السيرورة عند تتميمه وتحسين فعالية النظام.

2- الجودة والتقييس:

يرتبط تعريف الجودة بزاوية النظر التي ننظر منها ، فلدى الزبون، نجد الجودة تعني القدرة على إشباع الحاجات لدى المستعمل، أما لدى المنتج، فهي تعني القدرة على الإنتاج بأقل تكلفة لما يشبع احتياجات الزبون. أما بالنسبة للمؤسسة فهي عبارة عن وضع سياسة تهدف إلى تعبئة جميع العاملين لتحقيق التحسين المستمر. ويتضمن ذلك جودة المنتجات وفعالية العمليات والسيرورة وانسجام الأهداف مع محیطها.

وللتوفيق بين وجهات النظر المختلفة في مجال الجودة، تم التوصل إلى مرجعية تقييسية تمكن جميع المتتدخلين من حيازة لغة موحدة وخطاب مشترك ونقاط معلمية موجهة.

وباستخدام الموصفات وهي مستنادات تعد جماعيا من طرف جميع الأطراف المعنية، وتلقى قبولا لديهم ، وقد تتصل على بعض العناصر والخصائص المكونة للمنتج، كما قد تتصل على تعريف نظام تسيير الجودة بالمؤسسة، مثلما هو الحال بالنسبة لسلسلة معايير الجودة ISO9000 المبنية من طرف المجتمع الدولي. وهو ما يضفي طابع الموضوعية والشفافية في مجال الجودة الذي هو أساسا ينطلق من مركبات ذاتية تتعلق بشخصية المتردف على الجودة والزاوية التي يقع فيها.



التقييس طريقة لإعداد وتطبيق القواعد بغرض تنظيم مجال نشاط معين، بمشاركة الجميع، ويراعي شروط الوظيفة ومتطلبات الأمن، في إطار قبول اصطلاح عام تغيب فيه المعارضة الشديدة مع تسخير التوع، وبينى نظام التقييس على أساس إعداد ونشر وتطبيق المواصفات.

3- أداة المواصفات وأنواعها:

منذ القدم عرف الإنسان المواصفات ووحدات المقاسية (السبائك وغيرها)، وبفضل وجود مواصفات معروفة في الطول والكتلة والزمن والتيار الكهربائي وغير ذلك ، تحقق الانجازات العلمية والتقنية للحضارة الحديثة.

وكثير مشتق لظهور التقنيات الجديدة وتزايد المنافسة الدولية فإن المواصفة أصبحت أداة لتصميم وتحقيق إستراتيجية تنمية وتصنيع المنتجات في المؤسسة والمهنة والدولة.

والمواصفة نتاج إعداد اصطلاح وتفكير عميق لدى الخبراء، ويعتبر مرجعية مقبولة لدى الجميع، كأداة لضبط السوق، لأنها يسهل العلاقات التعاقدية ويقترح حلولاً للأسئلة التقنية والتجارية.

يجب التمييز بين المواصفات الأساسية المتعلقة بالمصطلحات والقياسة ومستوى الكفاءة، ومواصفات الخصوصية المرتبطة بالخصائص، ومواصفات الاختبار ومواصفات التنظيم.

وهنا تظهر سلسلة معايير الإيزو 9000 كمواصفات دولية، تحدد متطلبات نظم تسخير الجودة بالمؤسسة، لا تطبق على المنتج، بل تطبق على التأكيد بواسطة المراجعة الداخلية والخارجية، بأن المؤسسة تمتلك نظام جودة، يلبي شروط المواصفات المنشورة، والداعي له هو الاضطرار إلى إثبات صحة الإجراءات والأساليب في مجال الجودة، وتطوير التبادلات الدولية، وال الحاجة إلى المقبول لدى الجميع، وتنستخدم من



طرف جميع الدول الأعضاء وإن اختلف التعيين لها بين الدول، ففي فرنسا . NA ISO 9001 N F 29001 وفي المغرب NM ISO9001 وفي الجزائر .

رابعا : الجودة والمؤسسة الجزائرية:

في إطار إعادة التأهيل تبذل الجزائر مجهودات معتبرة لتكريس التنافسية ونشر الثقافة والجودة على اعتبار أن الإصلاح الاقتصادي التي درجت على إنجاحه بغية تحقيق الانتعاش، يصب في إطار تمكين النسيج الصناعي من تحقيق التنافسية الكفيلة بإعادة التأهيل .

1 - مؤشرات التوجه بالجودة:

وفي إطار المسعى العام لتصحيح المسار الاقتصادي في الجزائر، والذي جاء استجابة لجميع المتغيرات التي شهدتها الساحة الدولية والوطنية، وخاصة توجه السلطات العمومية الوصية في إطار إعادة تأهيل النسيج الصناعي بمساعدة الخبرة الوطنية والأجنبية وفي إطار برنامج التعاون الأوروبي-متسطي MEDAI و MEDAII ، واستعدادا للانضمام للمنظمة العالمية للتجارة، وتجسيد اتفاق الشراكة مع الاتحاد الأوروبي، والاندماج في تيار التدفقات الدولية للتجارة، فقد بادرت الجزائر إلى مجهودات معتبرة لتكيف منظماتها التشريعية والتنظيمية والمؤسسية بما يكرس خدمة هذه التوجهات. بحيث رسمت تصورا جديدا لإطار الانضباط بالمعايير الدولية، وذلك من خلال المصادقة على القانون الجديد للتقييس¹⁰ وتعديل تنظيم عملية التقييس وتنظيم سيرها¹¹ .

2 - الجائزة الجزائرية للجودة:

كما أنشأت المركز الوطني للتنافسية وقامت بإحداث الجائزة الجزائرية للجودة¹، تمنح سنويا لكل مؤسسة فائزة.



وندك على غرار الدول المصنعة، تمتلك الجزائر نظام اعتراف لمجهودات المؤسسات في هذا المجال، فبرنامج تنمية النظام الوطني للقييس المصادق عليه من طرف الحكومة في مارس 2000، سجل تأسيس الجائزة الجزائرية للجودة، والذي انطلق في 2003 تحت رعاية وزارة الصناعة ويتمثل في مسابقة مفتوحة للمؤسسات بالجزائر.

ويهدف إلى تحقيق المرجعية، والمسعى الوصول للجائزة، كما يعتبر دليلاً لتعريف نقاط القوة والضعف ومحاور التحسين الدائم لمسعى الجودة ويكافأ النتائج الجيدة في جميع نشاطات المؤسسة ويشجع مجهودات السعي نحو التميز مع تعزيز الصورة الذهنية وتحفيز المشاركة والاعتراف بتنمية المسعى.

يتضمن استبيان الجائزة للجودة على تسعه فصول ، ينقط كل فصل حسب الأهمية النسبية لكل فصل في نجاح مشروع الجودة.

الفصل الأول عبارة عن تقديم للمؤسسة والمعلومات المرتبطة بها ، كالنشاط ومسعى الجودة واستراتيجية خطوات التحسين والنتائج وغير ذلك.

الفصل الثاني يعالج التزام الإدارة بمسعى الجودة ومعالجته في المؤسسة.

الفصل الثالث ينحصر في إستراتيجية وأهداف الجودة وعلاقتها بإستراتيجية المؤسسة.

الفصل الرابع خصص لاستماع للزبائن وقياس رضاهم والتکلف بشكاویهم، مع التعرض لتحديد المنافسة .

الفصل الخامس يعالج التحكم في الجودة والسيطرة العملياتية والدعم.

الفصل السادس يصف قياس الجودة في المؤسسة والمؤشرات المستخدمة في ذلك.

الفصل السابع حول مجهودات تحسين الجودة وربطها بالأهداف والفعالية.

الفصل الثامن يتكلم عن مشاركة العاملين في مجال الجودة.

الفصل التاسع فيتعرض لنتائج المؤسسة في مجال الجودة ورضا الزبائن ، ودور المؤسسة في بيئتها.



الخاتمة :

في ضوء ما نقدم ، نجد أن خيار الاهتمام بالجودة أصبح يفرض نفسه في بيئة المؤسسة ، معبرا بذلك عن تغير عميق في الممارسة والتوجه . بحيث صار لزاماً الأخذ بزمامه، وإلا تعرضت المؤسسة الاقتصادية لضياع فرصة البقاء في السوق ، والتهديد بزوالتها إن لم تبادر إلى تطبيق الأساليب الجديدة في إدارة الجودة.

كما نلاحظ تنامي الحس والثقافة لدى المستهلك ، ولو بالتدرج، وتدعميه بالهيئات المدافعة عن حقوقه والمشجعة له في استخدام ضغوطاته حتى أصبح يمثل القيد الأساسي على حركة المؤسسة.

بذا ، نوصي بضرورة التحكم في مجالات الجودة والأخذ بالمعايير الدولية ، عن طريق الاستعانة بالخبرات في المجال ، واغتنام الفرصة التي يتيحها برنامج التأهيل في مساعدة المؤسسات للتحكم في مياد

الهوامش:

- 1 - أحمد عبد الخالق، المنافسة الدولية وتحرير التجارة العالمية المنصورة مصر 1996 ص ص .71-69
- 2 - الأجل القصير والمتوسط والطويل .
- 3 - نظام الأسقيفيات يعني الترتيب حسب : A ضروري غير قابل للتأجيل ، B ضروري وقابل للتأجيل ، C ضروري للتحسين .
وقد أشارت دراسة إلى أن 20% من التكاليف تتحقق 80% من رقم الأعمال .
- 4 - أحمد شاكر العسكري . التسويق الصناعي - مدخل استراتيجي . عمان : دار وائل للنشر .
2000 . ص : 175
- 5 - Voir : Shoji shiba et autres. TQM : 4 révolutions du management. Paris : DUNOD.2003. p p: 24-25.



6 - مؤيد عبدالحسين الفضل ويوف حريمي الطائي . إدارة الجودة الشاملة ، من المستهلك إلى المستهلك . عمان : مؤسسة الوراق . 2004. ص : 189

7 - interface

8 - ROUE DEMING – PDCA

9 - ENQUETES DE SATISFACTION.

10 - قانون رقم 04-04 بتاريخ 23 يونيو 2004 ، الجريدة رقم 41 ، والمتصل بالقييس.

11 - مرسوم تنفيذي رقم 464-05 بتاريخ 06 ديسمبر 2005 ، الجريدة الرسمية رقم 80
والمتعلق بتنظيم التقىيس وسيره،

12 - مرسوم تنفيذي رقم 05-02 بتاريخ 06 يناير 2002 ، الجريدة الرسمية رقم 2 ،
والمتضمن إنشاء الجائزة الجزائرية للجودة.